

新中商务论坛：聚焦重庆 拓展西部市场

蔡其生会长致辞

时间：2016年7月13日上午8点30分

地点：总商会嘉庚堂

尊敬的中国驻新加坡大使馆公使衔参赞郑超先生，
中新(重庆)战略性互联互通示范项目管理局局长韩宝昌先生，
各位董事、各位来宾，
女士们、先生们：

大家上午好！每一年的新中商务论坛，我们都会选取一个非常热门的经贸课题展开讨论，今年的重点是中国西部，特别是新中两国第三个政府间合作项目重庆。重庆是中国西部的经济重镇，也是“一带一路”的重要衔接点。

这段时间，许多人关心“一带一路”，也曾经有人问我“一带一路”和新加坡商家有什么关系。中国提出建设“一带一路”，是为了促进与周边国家的交流与合作。按照中国官方的说法，“一带”的重点是以经贸产业园为平台，打造国际经济走廊；“一路”的重点是以港口为节点，共同建设通畅、安全、高效的运输通道。通过“一带一路”，中国将与沿线国家在经济上紧密联系，在政治上互相信任，在文化上广泛交流。

从这个角度来看，与“一带一路”有关的行业包括基础设施、船运、物流、港口建设与管理、贸易与融资、文化教育等领域。重庆成为新中两国第三个政府间合作项目后，宣布以金融服务、航空、交通物流与信息通信技术为四大推进重点。不过，在互联互通的大背景下，商家们的机会并不仅仅限于这四大领域，其他如房地产、旅游、教育、餐饮、零售、专业服务等方面都有机会。只要政府间的合作越来越深入，两地的人员交流越来越密切，一些相关的行业就能带动起来。

所以，不要以为国家级的合作项目大企业才有机会，大家开动脑筋，找准定位，积极参与，都能找到空间。中小企业在实力上虽然不能和大公司比，但灵活，适应能力强，借助政府间的合作平台，仍然可以到中国西部地区发展。而且，随着“一带一路”的推进，将有更多的中国企业走出国门。最近，已经有许多西部地区的中国企业到新加坡来探路。东南亚地区宗教、文化背景非常多元化，我们的优势是新加坡企业的良好信誉，对东南亚市场的深入了解和广泛的人脉。凭借这些优势，本地商家可以和中国企业合作，共同开拓区域市场。

目前，总商会有好几位董事已经在重庆和西部地区投资，发展得很不错。为了协助更多商家在重庆落地生根，今天，我们将和中新（重庆）战略性互联互通示范项目管理局签署合作协议，双方本着真诚合作、优势互补、互利共赢的原则，为商家们提供商务对接、信息交流等服务。有了人脉，有了强大的合作伙伴，总商会也将计划在重庆设立第二个中国办事处，加强与中国政府及工商界的联系，协助新加坡商家拓展中国西部市场，更好地融入当地的商业环境，同时，也吸引中国西部地区的企业到新加坡开展业务。

今天，我们非常荣幸地邀请到互联互通示范项目管理局韩宝昌局长亲自出席论坛，为大家介绍重庆项目的最近进展，同时，我们也邀请到五位新加坡商家现身说法，分享在中国经商的感受。接下来的日子，世界经济局势风起云涌，英国脱欧，美国大选，未来走向如何都是未知数。因此，我们更要好好把握现有的机会，在西方世界阴雨不定的时候，站稳东方市场，特别是正在发展中的中国西部地区。最后，感谢中国银行赞助今天的论坛，感谢各位主讲嘉宾为我们带来精彩的分享，祝大家鹏程万里，展翅飞翔！